



Ideas para generar ingresos con la aplicación

1. Crowdfunding de donación en el marco colombiano

Es importante indicar que en Colombia el Decreto 1357 de 2018 regula el tema de las plataformas electrónicas, teniendo que para el caso de la aplicación a desarrollar y dado que se va a centralizar muchas donaciones en efectivo con el fin de ayudar a animales vulnerables, es pertinente crear una opción de Crowdfunding dentro del web site, es decir con el fin de conectar a todas las personas interesadas en invertir en nuestra idea (apoyo a animalitos) se ubica un botón de pago como funciona en Vaqui para llegar a la meta requerida, a esto se le denomina Crowdfunding de donación, con ello se lograría:

- Permitir a los usuarios hacer donaciones directas a los animales o causas específicas. Implementar campañas de crowdfunding para casos particulares de rescate o tratamientos médicos urgentes.
- Ofrecer la opción de que los usuarios se conviertan en donantes recurrentes para apoyar continuamente a los animales o refugios.

2. Planes de suscripción

- **Un valor mensual a pagar por concepto de suscripción para organizaciones:** Ofrecer servicios adicionales a ONGs y fundaciones particulares que gestionen multiples casos de animales, con acceso a mejores herramientas de gestión, reportes detallados de análisis de tráfico, e inclusive descuentos con empresas aliadas para el desarrollo de su objeto social



Suscríbete en nuestras redes sociales

 <https://www.instagram.com/animalconectapp/>

 +57 3041264499

 https://www.facebook.com/profile.php?id=61567167214815&sk=about_life_events





3. Patrocinios por concepto de publicidad

- **Publicidad para marcas de productos animales:** Vender espacios publicitarios a empresas relacionadas con el bienestar animal, como tiendas de alimentos, clínicas veterinarias, aseguradoras de mascotas o productos de cuidado animal.
- **Patrocinios de empresas:** Establecer alianzas con empresas que quieran patrocinar campañas de rescate, adopciones, o eventos especiales y que deseen efectuar sus donaciones en especie, gestionando que la ayuda llegue a estos animales necesitados.

Ahora bien, en un futuro la página web podría tener una sección de Marketplace, tal como funciona mercado libre, pero que se enfoque únicamente en accesorios para animales (con beneficios económicos) para aquellos donantes que hayan realizado su aporte a través de nuestra página, esto se materializaría así:

4. Venta de productos

- **Tienda online:** Incluir una tienda donde los usuarios puedan comprar productos relacionados con el bienestar animal (alimentos, juguetes, accesorios) teniendo como incentivo descuentos a quienes hayan sido donantes recurrentes en la página.
- **Consultas y asesorías online:** Ofrecer asesoramiento especializado en adopción, cuidado o bienestar animal con veterinarios y expertos, cobrando por las consultas virtuales



Suscríbete en nuestras redes sociales



<https://www.instagram.com/animalconectapp/>



+57 3041264499



https://www.facebook.com/profile.php?id=61567167214815&sk=about_life_events

